

Ob als Fachkraft im Debitorenmanagement, als Berater oder als Dienstleister: forderungsmanagement.com hat sich seit Jahren als eine der fachlich führenden Webseiten rund um Lieferantenkredite, Kreditmanagement und Forderungsmanagement etabliert. Das Angebot richtet sich an Einsteiger wie an Profis in kleinen und mittelständischen Unternehmen – vollständig kostenlos, ständig aktuell und seit dem Relaunch auch auf dem Smartphone komfortabel nutzbar. Ein Besuch lohnt sich immer wieder neu.

6

Rubriken voller Praxiswissen

8

Fachbereiche im Wissen-Kompass

25+

Partnerunternehmen im Netzwerk

100 %

kostenlos für alle Besucher

Für Besucher: Praxiswissen zum Nulltarif

Sechs Rubriken bündeln alles, was für den Arbeitsalltag im Forderungsmanagement gebraucht wird – kostenlos abrufbar und jede Seite als PDF speicher- oder druckbar:

- **News** – aktuelle Mitteilungen zu Konferenzen, Webinaren und Branchenthemen.
- **Praxishilfen** – Basiszinssatz, mehrsprachiges Glossar, Fachbegriff-Übersetzer, elektronische Rechner, Checklisten (z. B. zur Früherkennung von Ausfallrisiken), Gesetze, Urteile und Downloads für die tägliche Arbeit.
- **Wissen** – fundierte Beiträge zu acht Fachbereichen: Kommunikation, Organisation, Bonität, Forderungssicherung, Fakturierung, Mahnung/Inkasso, Insolvenz & Factoring sowie Forderungen im Export.
- **Beratung und Schulung** – Seminartermine, In-House-Angebote und Kooperationen mit anerkannten Bildungsträgern wie TAW Akademie, wwib Akademie und IHK.
- **Software** – eine tabellarische Marktübersicht geprüfter Lösungen namhafter Anbieter für das Forderungsmanagement.
- **Berater und Dienstleister** – ein kuratiertes Verzeichnis mit Kontaktdaten und Leistungsangeboten von Anwälten, Inkassounternehmen, Factoring-Anbietern und Auskunftsteilen.

Für Berater & Dienstleister: Sichtbarkeit im passenden Umfeld

Wer als Berater oder Dienstleister rund um Forderungsmanagement neue Mandanten gewinnen möchte, erreicht auf forderungsmanagement.com genau die richtige Zielgruppe: Entscheiderinnen und Entscheider in kleinen und mittelständischen Unternehmen, die aktiv nach Lösungen suchen. Ein Eintrag platziert Ihr Angebot mitten im fachlichen Umfeld – in guter Gesellschaft eines seit Jahren wachsenden Netzwerks von mehr als 25 Partnerunternehmen.

- **Qualifizierter Besucherkreis** – die Nutzer suchen gezielt Fachwissen und passende Dienstleister, kein Streuverlust.
- **Wiederkehrende Besucher** – ständig aktualisierte Inhalte sorgen dafür, dass Besucher regelmäßig zurückkehren – und Ihr Eintrag entsprechend oft gesehen wird.
- **Zwei Eintragsvarianten** – als Standard- oder Premium-Profil, mit Logo, Verlinkung, Bannerplatzierung und optional eigenen redaktionellen Beiträgen (Details auf Anfrage).
- **Etabliertes Netzwerk** – profitieren Sie von der Reichweite eines seit Jahren gewachsenen, fachlich fokussierten Partnerkreises.

So werden Sie Teil des Netzwerks

1 Kontakt aufnehmen Kurze Anfrage per E-Mail oder Telefon.	2 Profil abstimmen Standard- oder Premium-Eintrag nach Ihren Wünschen.	3 Sichtbar werden Ihr Eintrag geht online und erreicht die passende Zielgruppe.
--	--	---

Der Kopf dahinter

Betrieben wird die Seite vom Inhaber der Unternehmensberatung Rudolf Müller, der seit annähernd 26 Jahren erfolgreich Projekte im Forderungsmanagement begleitet. Sein Erfahrungsschatz aus zahlreichen Zeitschriftenartikeln, drei Büchern sowie regelmäßigen Seminaren und Workshops zum „erfolgreichen Forderungsmanagement“ macht das Portal zu einer verlässlichen, praxisnahen Anlaufstelle – für Besucher ebenso wie für Berater und Dienstleister, die sich in diesem Umfeld präsentieren möchten.

Praxisnah für Besucher. Sichtbar für Berater & Dienstleister. Einen Besuch wert – immer wieder.

Neugierig geworden? Schauen Sie vorbei – oder werden Sie Teil des Netzwerks.

Unternehmensberatung Rudolf Müller · Am Wasen 5, 56761 Gamlen · Tel. +49 (0)2653 – 910 660
ubrm@ubrm.com · portal@forderungsmanagement.com · www.forderungsmanagement.com

Stand: September 2026